

Commercieel medewerker ICT

 *Waardenburg*

 *€ 3.000 - € 4.000*

 *32-40 uur*

De uitdaging:

Bij Monteba zijn we goed in IT. Onze engineers zorgen ervoor dat systemen draaien, problemen worden opgelost en klanten kunnen vertrouwen op hun IT-omgeving. Wat minder aandacht krijgt? De commerciële kansen bij bestaande klanten.

Daar kom jij in beeld:

Je helpt klanten verder, volgt offertes op, signaleert kansen en ondersteunt bij relatiebeheer. Zo zorg je ervoor dat klanten niet alleen tevreden blijven, maar ook optimaal gebruikmaken van de dienstverlening van Monteba.

Voorbeelden van je werkzaamheden:

- Offertes opstellen en actief opvolgen
- Bestaande klanten proactief benaderen
- Kansen signaleren voor uitbreiding van dienstverlening
- Klantgesprekken voorbereiden en uitwerken
- Gezamenlijke klantbezoeken uitvoeren
- Klanten begeleiden richting SLA-afspraken en beheerdiensten
- Standaardiseren en uitwerken van product- en dienstomschrijvingen

De kern: zorgen dat commerciële kansen bij (bestaande) klanten worden gezien én opgepakt.

Wat maakt deze functie interessant?

Veel commerciële functies zijn vaak volledig binnendienst óf volledig buitendienst. Deze functie zit daar precies tussenin. Je start met een stevige basis binnen de organisatie. Je leert onze klanten kennen, ontdekt hoe onze dienstverlening werkt en bouwt inhoudelijke kennis op van IT-oplossingen.

Van daaruit groei je steeds verder richting relatiebeheer en accountmanagement en zo krijg je de kans om jezelf te ontwikkelen zonder direct in het diepe gegooid te worden.

Wat krijg jij daarvoor?

- Een salaris tussen € 3.000 en € 4.000 per maand (op basis van fulltime)
- Een dienstverband van 32 tot 40 uur per week
- Een contract met uitzicht op een vast dienstverband
- 24 vakantiedagen op basis van fulltime
- Een pensioenregeling zonder verplichte werknemersbijdrage
- Een individueel ontwikkelingsbudget om te groeien in je vak
- Alle ruimte om jezelf commercieel én inhoudelijk verder te ontwikkelen
- Gezellige collega's, goede koffie en leuke teamactiviteiten
- Er is een auto beschikbaar om naar klantbezoeken te gaan

Wie is Monteba ict&telefonie?

Monteba is de IT-afdeling voor mkb-organisaties die hun IT goed geregeld willen hebben. Wij verzorgen beheer, ondersteuning, cloudoplossingen, internet, telefonie en security voor onze klanten. Daarbij geloven we niet in standaardoplossingen, maar in duurzame relaties en persoonlijke aandacht.

Ons team bestaat uit betrokken specialisten die elkaar kennen, helpen en versterken. We zijn nuchter, praktisch en zeggen waar het op staat. Zie jij kansen? Dan krijg je hier de ruimte om ze op te pakken. Heb je een idee? Dan luisteren we. En wil je groeien? Dan helpen we je daarbij.

Herken jij je hierin?

Je hoeft geen ervaren accountmanager te zijn. Sterker nog: we denken dat deze functie juist interessant is voor iemand die de volgende stap wil zetten vanuit bijvoorbeeld een binnendienst rol.

Wat we ook graag zien:

- Heb je mbo 4 of hbo werk- en denkniveau
- Heb je een aantal jaar ervaring binnen een vergelijkbare rol als commerciële binnendienst
- Vind je het leuk om met klanten in gesprek te zijn
- Ben je commercieel ingesteld zonder opdringerig te zijn
- Heb je affiniteit met IT of technologie
- Wil je jezelf ontwikkelen binnen de IT-sector
- Beheers je de Nederlandse taal goed



Interesse?

Ben je enthousiast? Reageer direct. Heb je nog vragen of wil je eerst eens aftasten of dit bij je past? Bel, mail of app met **Joost Veldhoen van Aatop ICT** via **J.Veldhoen@aatop.nl** of **06 – 13 26 04 70**. Hij vertelt je graag meer over de rol, de organisatie en of dit voor jou een logische stap is.